



## Factsheet

# 7 REDENEN OM SECURITY AAN TE BIEDEN.

Samen in de verdediging voor optimale veiligheid.

U overweegt security op te nemen in uw portfolio. En niet zonder aanleiding: security is voor nagenoeg iedere organisatie wereldwijd een 'hot' item. Tech Data geeft u 7 redenen waarom het loont om security aan te bieden.

De meeste organisaties zijn vandaag de dag afhankelijk van digitale processen. Digitalisering biedt grote voordelen, maar brengt ook risico's met zich mee. Zo zijn de IT-systemen en -netwerken waar organisaties dagelijks op vertrouwen kwetsbaar voor cybercriminelen. De impact van een cyberaanval kan enorm zijn. Zo kan de beschikbaarheid van systemen en daarmee de bedrijfsvoering in het geding komen. Denk echter ook aan uitlekken van bedrijfsgeheimen en klantgegevens, met alle gevolgen van dien.

### DE VOORDELEN VOOR U ALS PARTNER

Uw klanten staan continu voor de uitdaging hun security op peil te houden. U kunt hen hierbij helpen, en Tech Data ondersteunt u daarbij. Nog niet overtuigd van de kansen voor uw bedrijf? Wellicht trekken de volgende 7 redenen u over de streep:

#### 1. Wapen klanten tegen een omvangrijk probleem

Mkb'ers zijn vaak doelwit van cyberaanvallen, zo blijkt uit allerlei onderzoeken. De reden: ze wapenen zich doorgaans minder goed tegen cyberdreigingen dan grote organisaties. Daardoor zijn ze een makkelijke prooi. U kunt uw klanten hiertegen beschermen.

#### 2. Omzet verhogen

Cybercriminaliteit ondermijnt de business van uw klanten. Zij kunnen dan ook niet zonder security. Organisaties zijn bovendien steeds meer tijd kwijt aan het beveiligen van hun IT-omgeving. Als partner kunt u klanten de juiste tools aanreiken en werk uit handen nemen, zodat zij zich kunnen richten op hun kernactiviteiten. Dit biedt kansen voor het verhogen van uw omzet.



**WE MAKEN HET ONZE RESELLERS MAKKELIJK OM HUN OMZET TE LATEN GROEIEN MET SECURITY. HOE MEER WE INVESTEREN IN EEN SAMENWERKING, HOE GROTER UW OMZET ZAL ZIJN. DAAROM HEBBEN WE ZEER UITGEBREIDE PARTNERPROGRAMMA'S ONTWIKKELD.**

---

### **3. De juiste ondersteuning bieden**

Security is een complex en divers vakgebied. U kunt uw klanten hierin wegwijs maken. Met het uitgebreide portfolio van Tech Data biedt u voor iedere uitdaging de juiste oplossing. Denk hierbij aan cloud- en data-centerbeveiliging, maar ook aan het beschermen van endpoints en netwerken.

### **4. Bundelen met andere producten**

Door beveiliging op te nemen in uw portfolio kunt u security bundelen met andere producten die u aanbiedt. U levert niet alleen de oplossing waaraan uw klanten behoefte hebben, maar zorgt ook voor een adequate beveiliging daarvan. Op deze manier versterkt u de relatie met de klant.

### **5. Analyses en rapportages verzorgen**

Met behulp van onze Security Management Solutions brengt u gegevens uit beveiligingssystemen voor klanten overzichtelijk samen. Ook kunt u patronen herkennen in de data, klanten informeren rondom cyberincidenten en hen voorzien van analyses en rapportages. U functioneert hiermee als de ogen en oren van uw klant.

### **6. Compliance**

Wetgeving als de Algemene verordening gegevensbescherming (AVG) verplicht organisaties hun beveiliging op orde te hebben. Door security in uw portfolio op te nemen, kunt u klanten helpen compliant te zijn.

### **7. Ondersteuning van Tech Data**

De markt is zeer dynamisch. Het is voor bedrijven nagenoeg ondoenlijk in hun eentje tijdig in te spelen op

het continu veranderende landschap. Tech Data helpt u kansen te benutten en biedt:

#### **- Financiële ondersteuning**

Met Finance Solutions krijgt u toegang tot flexibele manieren om technologie aan te schaffen. Deze financieringsoplossingen maken nieuwe technologie voor iedereen toegankelijk. De oplossingen zijn specifiek voor het verkoop- en distributiekanaal ontworpen.

#### **- Marketingondersteuning**

Tech Data ondersteunt u bij uw marketingactiviteiten en het genereren van nieuwe leads. Indien gewenst zetten wij uw marketingvraagstukken om in een concreet actieplan, inclusief een heldere strategie en aantoonbare ROI. Onze marketingexperts staan voor u klaar.

#### **- Technische ondersteuning**

Tech Data helpt u het beste resultaat te realiseren voor uw klant. Van ontwerp en implementatie tot beheer en onderhoud: onze mensen bieden u de ondersteuning die u nodig heeft. U leert van de beste trainers om uw expertise te vergroten.

#### **- Managed services**

Met onze 'white label' managed services kunt u uw eigen dienstenportfolio met beperkte middelen uitbreiden. Zo kunt u het beheer neerleggen bij de technische specialisten van Tech Data. Uw klanten profiteren van een compleet pakket aan diensten, terwijl u uw omzet vergroot.

**[WWW.TECHDATA.NL](http://WWW.TECHDATA.NL)**

---

#### **Tech Data Nederland B.V.**

Tolnasingel 2 · 2411 PV Bodegraven

+31 (0) 88 133 40 00 · [tdsecurity@techdata.nl](mailto:tdsecurity@techdata.nl)